BATD320001 - codice AOO - BATD320001 - AOO001 - Protocollo Generale - 0000016 - 10/01/2024 - UNICO - I

Ministero dell'istruzione e del merito
ISTITUTO TECNICO ECONOMICO E TECNOLOGICO
Cassandro-Fermi-Nervi
Via Madonna della Croce, 265 - 76121 Barletta (BT) - Tel. 0883.57.58.81

Prot. e data in segnatura Com. n. 200

Alla c.a dei Docenti
Alle classi **5^Arim e 4^Drim Plesso Cassandro**
Alla c.a delle famiglie interessate
All'albo
Al sito web
Agli atti

OGGETTO: - PTOF - Avvio progetto CORSO BASE: "Come si fa il marketing nelle micro e piccole aziende"

Si comunica che le classi **5^Arim e 4^Drim** inizieranno il corso in oggetto come da calendario di seguito indicato presso l'Auditorium del plesso Fermi.

Docente referente del progetto il prof. Angelo Rutigliano; docente esperto il dott.Luigi Patruno, consulente di Marketing-Commerciale.

Il corso, finalizzato a sostituire l'aspetto concettualistico scolastico, con un apprendimento ancorato a esperienza aziendale vissuta, sarà articolato in una parte teorica e in una pratica. L'obiettivo è di evidenziare le strategie più innovative, oltre a quelle sino ad oggi più in voga, da utilizzare nella conduzione di un'impresa vicina all'interlocutore.

DATA	*ORARIO*	*ARGOMENTI/ATTIVITA'LABORATORIALI*
Giovedì 08 Febbraio	9:00 – 13:00	A cosa serve il MKT – Il personal MKT – La figura più importante in azienda – Il "Rapport" – I canali di accesso delle informazioni – Come Comunicare con V.Ud. Cinestesici / ESERCITAZIONI DI COMUNICAZIONE EFFICACE
Sabato 10 Febbraio	9:00 – 13:00	Tecniche di Ascolto empatico – Come decodificare il linguaggio del corpo – Comunicazione verbale-non verbale e para-verbale/ ESERCITAZIONI SUL

BATD320001 - codice AOO - BATD320001 - AOO001 - Registro Ufficiale - Uscita - 19/01/2024 - UNICO - I

		RAPPORT
Giovedì 15 Febbraio	9:00 – 13:00	Come evitare l'impoverimento della comunicazione – la prossemica come gestirla - / ESERCIZI PRATICI SULLA PROSSEMICA
Sabato 17 Febbraio	9:00 – 13:00	Il potere bio-chimico delle parole – Le parole che cambiano i risultati dell'azienda – Il vocabolario trasformazionale - / ESERCITAZIONI PRATICHE SULLE PAROLE POTENZIANTI
Sabato 24 Febbraio	9:00 – 13:00	Basi per creare fiducia nell'interlocutore – ESERCIZIO PRATICO DI TEAM BUILDING IN AZIENDA
Mercoledì 28 Febbraio	9:00 – 13:00	I segnali di Gradimento, e di Rifiuto – ESERCITAZIONE PRATICA E TEST FINALE

- I docenti si alterneranno nelle classi coinvolte rispettando il proprio orario di servizio.
- La frequenza, la partecipazione e l'attestazione rilasciata a fine corso saranno oggetto di valutazione delle discipline coinvolte.

Si precisa che agli studenti partecipanti sanno riconosciute **30 ore di PCTO** e di **Orientamento**.

Si confida nella consueta e fattiva collaborazione

LA DIRIGENTE
Annalisa Ruggeri